

Panther Sales Tournament 2018

Seller Role - Round 2 Spanish

Payaso Fiestas

NOTE: Use Round 1 in Spanish to prepare for this round.

¡Revise y use los antecedentes compartidos en el papel del vendedor para la primera ronda en español! Tuviste tu primer encuentro con el dueño de Payaso Fiestas. Tuvieron una reunión de 10 minutos en la que compartió contigo algunos de los retos de la empresa en desarrollar nuevos clientes y abrir nuevos locales. Tu tiempo con el dueño fue limitado, pero fuiste capaz de demostrar el valor de Comcast Spotlight porque te invito a una segunda reunión.

En esta próxima reunión tienes que proponer soluciones que Comcast Spotlight puede implementar para ayudar a Payaso Fiestas. Usaras la información que conseguiste en la primera reunión y tendrás que validar si la información es correcta.



La Oportunidad

Te reuniste con tu gerente de ventas y entrenador para discutir el mejor enfoque y estar bien preparado para la próxima reunión. Si tienes éxito, puedes expandir en el area de pequeñas tienda al por menor que típicamente vende regalos y productos para fiestas.

Tu gerente de ventas te recomienda visitar el sitio web que FIU ha preparado para sus estudiantes de ventas. Allí se encuentran materiales que puedes utilizar para tu presentacion y para desarrollar tu propuesta. Tu gerente de ventas te sugiere que sigas los siguientes pasos para prepararte para y manejar la segunda reunión:

1. Selecciona las zonas geográficas y clientela que son importantes para tu cliente.
2. Selecciona los canales adecuados para llegar al grupo de prospectos que son importantes para tu cliente.
3. Prepara una propuesta que sea de inversion adecuada para tu cliente.
4. Desarrolla un plan de marketing y un cronograma para la implementación del programa, incluyendo como se medira si el programa esta funcionando bien.
5. Presenta esta propuesta y verifica que tu cliente tiene interes en el programa.
6. Presenta los contratos necesarios para ser firmados y establece los proximos pasos para la implementación.

Preparación Para La Reunión

El dueño aceptó tener una reunión de 15 minutos. Tienes tiempo suficiente para confirmar las necesidades de Payaso Fiestas y presentar una solución bastante personalizada a sus necesidades. Tu objetivo es obtener un acuerdo verbal o preferiblemente un compromiso por escrito para pasar a la etapa contractual y la implementación de un plan de marketing.